

נובמבר 2011

לכבוד: פתרונות מעשיים
יואב קררי

לכל מאן דבעי

קיבלתי המלצה על יואב קררי – יועץ עסקי לעסקים קטנים ובינוניים חשבתי שאני לא זקוק ליועץ אבל הייתי פתוח לדברים חדשים. לשמחתי, יואב שהוא בעל ניסיון בשיווק ומכירות בהיי-טק, התאים לחברת לירם העוסקת בפיתוח שיווק ושרות לתוכנות פיננסיות משנת 1985.

יואב הכין דוח אבחון מפורט שכלל התייחסות למבנה הארגוני, שיטת המכירות, קשיים בניהול המכירות והמלצות נוספות להתייעלות והיסכון. בנוסף קיבלתי רשימה אופרטיבית של צעדים כדי להתמודד עם הקשיים שאותרו ולנצל נקודות חזקות שטרם מימשנו.

שלב היישום התבצע בצורה טובה מאד, יואב ליווה את החברה ועובדיה בכל השלבים החשובים, והעניק לנו כלי עבודה להתמודד עם המשימות השונות.

לסיכום העבודה עם יואב קררי שינתה את לירם לטובה בניהול, בשיווק ובמכירות. החברה עומדת ביעדי מכירות, הצוות הניהולי שודרג והיכולת שלי כמנכ"ל להניע תהליכים גדלה. אני בהחלט מרוצה מהייעוץ שקיבלנו מיואב ואני ממליץ לעסקים להשתמש בשרותיו.

בתודה והוקרה רבה,

רמי ליבנת
מנכ"ל
לירם תוכנות פיננסיות

